



Praktikum im Bereich SDR (m/w/d)

Wir sind ein junges und aufstrebendes Online Marketing Unternehmen auf der Suche nach einem motivierten Praktikanten (m/w/d) im Bereich Sales Development Representative (SDR). Das Praktikum bietet die Möglichkeit, wertvolle Erfahrungen in der Vertriebsbranche zu sammeln und an der Entwicklung von Online-Marketing-Strategien mitzuarbeiten.

Aufgaben und Herausforderungen :

- Identifizierung und Akquise von neuen potenziellen Kunden über verschiedene Kanäle (z.B. Social Media, E-Mail)
- Pflege von Kundenbeziehungen und Aufbau von Kundenprofilen in unserer Datenbank
- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Erstellung von Angeboten und Präsentationen
- Hilfe bei Durchführung von Marktanalysen und Identifizierung von Markttrends
- Hilfe bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien und Erarbeitung von Verkaufsgesprächen

Ihr Profil:

- Sie befinden sich in einem Studium der Wirtschaftswissenschaften oder einem vergleichbaren Studiengang
- Sie verfügen über erste Erfahrungen im Vertrieb oder im Marketing, idealerweise im Bereich Online-Marketing
- Sie sind kommunikationsstark und haben Freude am Umgang mit Kunden
- Sie sind teamfähig, verantwortungsbewusst und arbeiten selbstständig und zielorientiert
- Sie verfügen über gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Quereinsteiger willkommen

Wir bieten:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen und dynamischen Umfeld
- Ein motiviertes und erfahrenes Team, das Sie bei Ihrer Entwicklung unterstützt
- Die Möglichkeit, wertvolle Erfahrungen in der Vertriebsbranche zu sammeln und sich fachlich weiterzubilden
- Eine attraktive Vergütung

Das Praktikum findet im Home Office statt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf per E-Mail an:
info@rightroadmarketing.de